



**MYTASKPANEL**  
CONSULTING

# COLABORACIÓN

es la base del éxito en un campo tan amplio como lo es el de la Tecnología de la Información y la Comunicación

“Sólo el **20%** de las empresas tienen éxito al implantar un nuevo software que, además de cumplir con sus expectativas de funcionalidad y calidad, lo haga dentro de los tiempos y costos planificados.”

De ahí la importancia de dejarse asesorar por profesionales de las soluciones informáticas. Tras 25 años de experiencia en Latinoamérica creamos **MyTaskPanel Consulting**, una empresa innovadora y dinámica, con Sede en España y una **Software Factory en Argentina**



**EXPERIENCIA**



**EQUIPO**



**RESULTADOS**

## Estos son algunos de los problemas que ayudamos a solucionar:

- No poder tomar más proyectos con clientes nuevos o cautivos por estar desbordados de trabajo (28%)
- Necesitar hacer una reingeniería a una nueva tecnología y no conocerla en profundidad (22%)
- No estar cumpliendo los plazos pactados o el roadmap en un proyecto (19%)
- Lo urgente aplaza lo importante, no permitiendo encarar un nuevo proyecto de desarrollo interno (16%)
- Descartar proyectos por no tener suficiente experiencia con alguna tecnología en particular (10%)
- Otros (5%)



## SOMOS UNA EMPRESA QUE

Ofrece sus servicios empatizando con el Cliente y el Proyecto del que nos hagan responsable. Trabajamos con un equipo experimentado de recursos cuya prioridad es la calidad y el compromiso con los plazos pactados.

Para ello nos valemos del uso de metodologías ágiles utilizadas a través de herramientas online que brindan transparencia a lo largo de todo el proyecto.

Nos apasiona la tecnología, por lo que estamos constantemente investigando nuevas herramientas y tendencias del mercado, abarcando un paquete muy amplio de arquitecturas y lenguajes de desarrollo.

01

**Consultoría  
Tecnológica**

02

**Gestión de  
Proyectos**

03

**Desarrollo  
de Software**

04

**Diseño  
Web**



# I.T.PATAGONIA

[ltpatagonia.com](http://ltpatagonia.com)

Consultora Informática de +200 empleados





# EL DESAFÍO

## TECNOLOGÍA

Eran especialistas en algunas tecnologías muy utilizadas por el sector bancario (el 70% de sus clientes) pero no dominaban otras más modernas (.Net, Mobile, Python, node.js), por lo que estaban perdiendo oportunidades.

## EXPANSIÓN A OTROS MERCADOS

Debido en parte al problema tecnológico y al tiempo que les llevaba la gestión de los proyectos actuales, no estaban pudiendo aplicar las políticas de expansión hacia otros mercados verticales.



# LA SOLUCIÓN

## NOS TRANSFORMAMOS EN SUS SOCIOS TECNOLÓGICOS

Primeramente, llegamos a un acuerdo marco en el cual nos haríamos cargo de los nuevos proyectos que surgieran en ciertas tecnologías.

Posteriormente, llegaron a delegar en nuestra empresa todos los proyectos de desarrollo fuera del core bancario, pudiendo concentrar su atención en ese nicho y enfocar a los comerciales a captar nuevos mercados, ya que contaban con un socio tecnológico que se encargaba de los proyectos y reportaba avances directamente a la gerencia.



# MBA Systems

NormasFinancieras.com

Producto SAAS para Servicios Financieros y  
Bancarios

Líder de Mercado en LATAM





## REINGENIERÍA DE SU PRODUCTO CORE

Esta empresa, ahora líder del mercado, contaba con un producto que comercializaba por suscripción mensual, tecnológicamente obsoleto, el cual implicaba grandes costos de mantenimiento y distribución, ya que tenía que instalar las nuevas versiones del mismo en forma física en cada cliente.

Estaba necesitando hacer una reingeniería integral del mismo para transformarlo en un producto SAAS moderno, para consumir online, pero no sabían cuál era el camino correcto ni cómo definir una arquitectura adecuada para el mismo.



**EL DESAFÍO**

## Asesoramiento Tecnológico

En primer lugar, los ayudamos a definir una arquitectura adecuada centrándonos en los problemas actuales que debían resolver y en los objetivos a mediano y largo plazo que tenían para su negocio.

## Reingeniería del Producto SAAS

Armamos un equipo mixto de desarrollo para el proyecto, compuesto por personal del cliente y recursos de nuestra consultora. Dirigimos y llevamos a cabo un complejo proyecto de reingeniería de 18 meses, dividido en varias etapas, al término de cada una de las cuales se obtenía una nueva versión del producto.

Hoy, son líderes del Mercado en todo LATAM



# LA SOLUCIÓN



# CROOWLY

[croowly.es](https://croowly.es)

Startup con innovador producto de  
identificación biométrica





# EL DESAFÍO

## DESARROLLO DE UN PMV

El cliente estaba trabajando con un equipo interdisciplinario para lograr el tan deseado Producto Mínimo Viable para comercializar.

Ya contaba con potenciales clientes interesados y tenía fechas pactadas para la primera demo.

Lo que le faltaba era un socio tecnológico que sepa hacer frente al desafío, que domine tecnología de punta y pueda interactuar con los diferentes actores intervinientes, que tome el proyecto como propio y consiga llegar al PMV en los plazos acordados.



# LA SOLUCIÓN

## NOS TRANSFORMAMOS EN SUS SOCIOS TECNOLÓGICOS

Nos enfrentamos a un desarrollo con plazos acotados, tecnología innovadora (IA, biometría) y altos atributos de calidad por tratarse de una solución para bancos, que tienen unos requerimientos muy estrictos en cuanto a seguridad, confidencialidad y calidad.

Logramos cumplir con el proyecto que diagramamos y poner a disposición del cliente un PMV para su comercialización



# Hocelot

[hocelot.com](http://hocelot.com)

Empresa que brinda información de valor para negocios





# EL DESAFÍO

Contando con un producto innovador y eficiente, cuya máxima es brindar la información precisa en el momento justo, el roadmap del mismo es tan cambiante como lo son las condiciones del mercado y, obviamente, no cuenta con demasiado tiempo para realizar dichos cambios, por lo cual necesitaba un mecanismo eficiente para reforzar su plantel de desarrollo.

Teníamos que idear un mecanismo dinámico de trabajo, que permitiera al cliente pasarnos especificaciones de desarrollos a realizar y que se iniciaran rápidamente, evitando la burocracia administrativa de cotización-aprobación-kickoff, manteniendo la misma calidad y buenas prácticas que el cliente utilizara.

## Nos aggiornamos a su equipo de desarrollo


Hicimos un contrato marco pactando las condiciones generales, para luego sólo tener que concentrarnos en la estimación técnica de cada nuevo desarrollo, lo que incluía el esfuerzo en horas, los plazos, las métricas de calidad a cumplir y los casos de aceptación a aprobar. Todo el desarrollo se controlaba mediante herramientas online de control de proyectos utilizando metodología Kanban y reforzado con dailies de 15'.

Como resultado, el cliente pudo incrementar notablemente su fuerza de desarrollo para hacer frente a la exigencia del roadmap del producto sin incrementar su staff.



# LA SOLUCIÓN



A group of five people, three men and two women, are gathered around a table in a meeting room. They are all looking at a laptop screen, which is the central focus of their attention. The scene is dimly lit, with a blueish tint, suggesting an indoor office environment. The people are dressed in casual business attire. The text is overlaid on this image, centered and in white.

**Estos fueron algunos casos  
de nuestro trabajo.  
Cada uno de los proyectos implicó  
trabajar junto a nuestros socios, para que  
sus objetivos sean cumplidos.**

Oscar Valente – CEO

A photograph of two men in a meeting, overlaid with a blue tint. The man on the right has his hands raised in a gesture of agreement or excitement. The text is centered over the image.

**¿Es el momento de  
colaborar y expandirse?**

**[www.mytaskpanel.com](http://www.mytaskpanel.com)**



**MYTASKPANEL**  
CONSULTING

## DIRECCIÓN

Calle Almirante. Cadarso 26,  
46005, Valencia, España

## TELÉFONO

+34 655 455 841

## EMAIL

oscar.valente@mytaskpanel.com

**QUEDEMOS EN  
CONTACTO**

[www.mytaskpanel.com](http://www.mytaskpanel.com)